



Bokslutskommuniké 2024

Promimic AB (publ)

Innehåll

Sammanfattning av perioden	3
VD kommenterar	4
Kort om Promimic	6
Case: ATEC Spine	9
Finansiell information	11
Finansiella rapporter	13
Övrig information.....	17

+2 miljoner implantat

24% tillväxt

Förbättrad lönsamhet



Sammanfattning av perioden

Finansiell översikt för fjärde kvartalet (samma period föregående år inom parentes)

Fjärde kvartalet: 1 okt – 31 dec 2024

- **Nettoomsättningen** uppgick till 12,6 MSEK (10,2)
- **Summa rörelseintäkter** uppgick till 15,1 MSEK (11,5)
- **Rörelseresultatet** uppgick till -1,1 MSEK (-3,4)
- **Periodens resultat efter skatt** uppgick till -5,0 MSEK (-3,5)
- **Resultat per aktie före och efter utspädning** uppgick till -0,26 SEK (-0,19)
- **Periodens kassaflöde** uppgick till -0,5 MSEK (-3,2)
- **Likvida medel vid periodens utgång** uppgick till 35,8 MSEK (50,3)
- **Soliditet** uppgick till 79% (83)

1 januari – 31 december 2024

- **Nettoomsättningen** uppgick till 44,0 MSEK (37,1)
- **Summa rörelseintäkter** uppgick till 49,4 MSEK (40,1)
- **Rörelseresultatet** uppgick till -8,3 MSEK (-9,1)
- **Periodens resultat efter skatt** uppgick till -12,6 MSEK (-9,2)
- **Resultat per aktie före och efter utspädning** uppgick till -0,67 SEK (-0,50)
- **Periodens kassaflöde** uppgick till -15,2 MSEK (-8,2)

Väsentliga händelser under året

- Den 8 mars säljer bolagets grundare del av sitt aktieinnehav i Promimic AB (publ) för att lösa ett lån.
- Den 26 april publicerades bolagets Åresredovisning för 2023.
- Den 22 maj presenterar bolaget rekordmånga godkännanden för Promimics kunder i Q1 2024.
- Den 22 maj hölls bolagets årsstämma på GoCo Health Innovation City.
- Den 22 augusti presenterar bolaget nytt försäljningsrekord och nytt licensavtal under Q2 2024.
- Den 5 september ökar Fåhrens Startup and Growth Fund sitt ägande i Promimic.
- Den 11 oktober har Promimic löst in optionsprogrammet 2021-TO3.
- Den 15 oktober har valberedningen utsetts i Promimic.
- Den 21 november presenterade bolaget tillväxt och tio nya godkännanden under Q3 2024.

Väsentliga händelser efter perioden

- Den 17 februari publicerade Promimic nya resultat som visar att beläggning av titanytor med HA^{nano} Surface minskar förekomsten av bakterier.



Magnus Larsson
VD, Promimic

VD kommenterar

Q4 All-Time-High

Promimic avslutar 2024 starkt och vi redovisar vårt bästa kvartal hittills. Nettoförsäljningen uppgår till 12,6 MSEK, en ökning med 24% jämfört med samma period föregående år. Kärnan i vår affär är licenser och royalties och här är tillväxten hela 41%.

I december slutförde vi första delen av vårt forskningsprojekt inom infektionsprevention. Resultaten från dessa in-vitrostudier är mycket lovande och visar en reduktion på upp till 46 procent av bakterier på vår HA^{nano} Surface jämfört med en obehandlad yta. Sekundärinfektioner är en relativt vanlig komplikation efter implantatkirurgi. Kan vi reducera mängden bakterier som får fäste på implantatyten minskar vi risken för en allvarlig infektion och behovet av omfattande antibiotikabehandling eller i värsta fall ytterligare kirurgiska ingrepp. Detta är ett prioriterat område för oss och vi kommer fortsätta vår utveckling inom infektionsprevention. Resultaten publicerades i tidskriften Journal of Functional Biomaterials den 17 februari 2025.

Vanligtvis brukar inte fjärde kvartalet vara vårt starkaste då det innehåller förra försäljningsdagarna för våra kunder. Trots detta levererar vi vårt bästa kvartal hittills med en försäljning på 12,6 MSEK. Vi förbättrar kassaflödet i kvartalet, förbättrar vår lönsamhet och, för andra kvartalet i rad, visar vi en liten vinst före avskrivningar.

I december passerade vi en viktig milstolpe då våra kunder sålt över 2 miljoner implantat för klinisk användning. Det tog 7 år att nå en miljon

sålda implantat med vår teknologi. Men nu har det kliniska användandet av vår HA^{nano} Surface verkligen accelererat så andra miljonen gick på bara två år. Detta är en bra hastighetsmätare för hur vi växer vår affär. Antalet kunder och implantat på marknaden med vår teknologi är i stark tillväxt. Med dessa data i ryggen ser vi framtiden an med tillförsikt.

I slutet av december blev förhandlingar om ett nytt licensavtal klart, inom Spine. Avtalet under-tecknades i början av januari 2025 och får därmed räknas som en händelse efter periodens slut. Under kvartalet har Promimic beslutat att säga upp ett licensavtal med en kund inom området Spine då kunden inte har fullgjort sina kommersiella åtaganden och inte följt den plan som fanns i avtalet. Detta kommer endast att ha en mycket marginell ekonomisk påverkan för oss då det var en liten kund.



3D-printad modell med en porös struktur av polymeren PEEK som används i ryggitplantat

2024 - Stark tillväxt på både nya och etablerade marknader

För helåret 2024 är tillväxten för Promimic 19%. Nettoförsäljningen landar på 44,0 MSEK vilket är all time high. Under året har vår teknologi erhållit 23 nya godkännande via kunders implantat på olika marknader runt om i världen.

Tillväxten från flera av våra kunder är imponerande. I denna rapport skriver vi om ATEC Spine, se sid 9, vars omvandling till marknadens snabbast växande företag inom marknadssegmentet Spine är häpnadsväckande, från 144 till 610 MUSD på fem år. Men flera av våra kunder tar viktiga tillväxtsteg under året. Curiteva med sin unika process att 3D-printa implantat i polymeren PEEK fortsätter driva utvecklingen framåt och har fått flera godkända produkter under året. De redovisade också positiva initiala kliniska resultat på North American Spine Society årliga möte i september. På tandimplantatssidan fortsätter vår kund S.I.N. Implant System att växa och nu också på flera nya marknader. Detta är delvis en effekt av att de fick nya ägare 2023, när det global hälso- och sjukvårdsföretaget Henry Schein tog över. Dock kommer tillväxten främst från det

fantastiska arbete som teamet hos S.I.N. utför varje dag. Kunder som dessa bäddar fint för en fortsatt tillväxt för Promimic.

Det är ett år sedan vi flyttade till GoCo Health Innovation City. Vi är nu etablerade i de nya lokalerna och vårt arbete har blivit mer effektivt med allt under ett och samma tak. Vi trivs utmärkt i lokalerna och i de nya omgivningarna. Hela området andas innovation, nytänkande och framåtanda.

Under året har vi fortsatt utvecklingen av nya applikationsområden och vi fick ett nytt avtal inom fotledskirurgi. Dess implantat ingår i marknadssegmentet Extremeties, ett område som har den högsta tillväxten inom ortopedin just nu. Nya 3D-printade produkter öppnar nya affärsmöjligheter för Promimic. Vi bedriver också egen utveckling inom marknadssegmentet för Sports Medicin där målet är att kunna skapa bioaktiva implantat av polymera implantatmaterial.

Vid utgången av 2024 finns vår HA^{nano} Surface på över 50 godkända implantatsystem. Det gör 2024 till det mest framgångsrika året hittills när det gäller nya godkännande av vår teknologi.

I perioden har vi reverserat en uppskjuten skattefordran om 4 MSEK. Anledningen till justeringen är en försiktig bedömning av när avdragen realistiskt kan användas. Det underliggande underskottsavdraget ligger kvar. Denna förändring görs för att säkerställa att redovisningen speglar den aktuella ekonomiska situationen på ett transparent och ansvarsfullt sätt i enlighet med gällande redovisningsregler

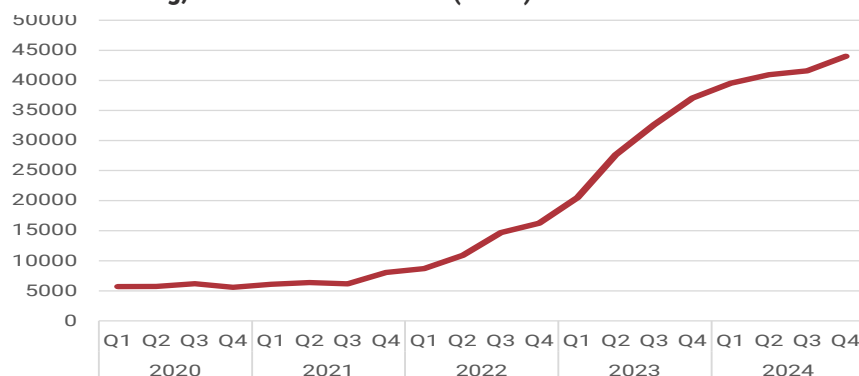
Jag har sagt det förut och det kan sägas många gånger, vi har ett fantastiskt team på Promimic. Vi som team tillsammans med våra partners växer och utvecklas varje dag. Det är en fröjd att arbeta ihop.

Blickar vi framåt är jag övertygad om att 2025 blir ett mycket spännande år för Promimic. Vi kommer att växa vidare på marknaderna där vi är etablerade men också addera nya applikationsområden och marknadssegment till vår affär. Jag är övertygad om att vi kommer ta viktiga kliv under 2025 och att den mest spännande tiden ligger framför oss.

Möndal, 25 februari 2025

Magnus Larsson
VD, Promimic

Nettoomsättning, rullande tolv månader (TSEK)



Kort om Promimic

Bakgrund

Promimic är ett tillväxtföretag som tillverkar, marknadsför och säljer biomaterial för förbättrad osseointegration (inläkning i ben) till ledande företag på marknaderna för ortopediska och dentala implantat. Bolaget har sitt ursprung i spetsforskning på Chalmers tekniska högskola och har idag huvudkontor i Mölndal och försäljningskontor i USA. Processandet av implantat för den amerikanska marknaden sker via ett joint venture, Nano Processing Inc i Indiana, USA. Med över 2 000 000 implantat i klinisk användning världen över är bolagets teknik vedertagen och redo för tillväxt hos både etablerade partners och med nya kunder.

Produkter och marknad

Bolagets teknikplattform är en ny generation av en nanometertunn ytmodifiering av implantatets yttersta skikt. Bolagets huvudprodukt är HA^{nano} Surface, som medför att implantatets yta efterliknar benkristaller, vilket underlättar läkningsprocessen och förbättrar förankringen av implantaten i benvävnaden. Detta är verifierat i över 30 kliniska och pre-kliniska vetenskapliga studier.

HA^{nano} Surface lanserades 2015 på dentala implantat i Brasilien som första marknad. Den 5 december 2017 godkändes det

första implantatet med HA^{nano} Surface av Food and Drug Administration (FDA) i USA. Genom det godkännandet öppnades den amerikanska marknaden för HA^{nano} Surface och idag används ytan kliniskt för implantat vid ryggkirurgi, rekonstruktiv ortopedisk kirurgi efter tumörsjukdom, implantat till förslutning av bröstbenet efter hjärtoperationer och knäproteser.

Teknologin går att applicera på alla typer av implantat som ska förankras i ben. Den kan även användas på 3D-printade implantat, där annan traditionell teknik inte fungerar. Teknologin får regulatoriskt marknadsgodkännande via en förenklad 510(k)-process i USA.

Promimic har idag licensavtal med 18 implantatföretag varav elva företag har implantat i kliniskt bruk. Promimic har etablerat en egen säljverksamhet i USA och säkrat ett flertal partnerskap för fortsatt tillväxt och ökad kommersialiserings-takt.

Implantatindustrin utgör en stor och växande global marknad med höga vinstmarginaler. Inom marknaden för ortopediska implantat finns just nu en växande trend mot ocellerade och osseointegrerande implantat. Speciellt inom marknadssegmenten för knä och ryggimplantat är trenderna just nu väldigt gynnsamma för Promimic. Med ett starkt och strategiskt partnerskap på marknaden för

dentala implantat tillsammans med dessa positiva trender på marknaden för ortopediska implantat, finns en naturlig bas för många nya affärsmöjligheter som kan vara med och driva företagets tillväxt framåt.

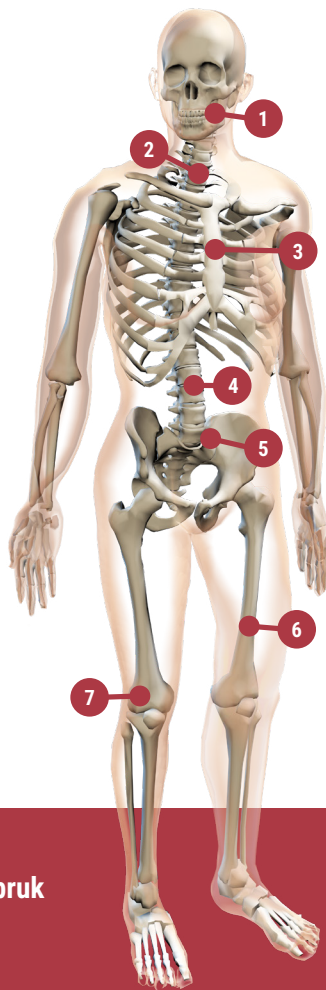
Då teknologin är väldokumenterad med bevisad klinisk nytta ser Promimic en möjlighet att etablera HA^{nano} Surface som branschstandard inom benintegrerade implantat.

Affärsmodell

Promimic har en licensbaserad affärsmodell som bygger på långsiktiga partnerskap med marknadsledande implantattillverkare. Bolagets intäktsstruktur är licensavtal med milstolpsbaserade intäkter under utvecklingstiden och royalty-baserade intäkter när det färdiga implantatet säljs till slutkund. Villkoren i dessa kontrakt är långsiktiga och bygger på ett nära partnerskap.

År 2022 breddade Promimic affärsmodellen med ett steg in på processidan. Tillsammans med Danco Medical bildades Nano Processing Inc. Samarbetet ger ökad tillväxt och lönsamhet genom intäkter från beläggningsprocessen av implantat på den amerikanska marknaden. Noteras bör att enligt avtal med våra kunder erhåller Promimic rapporter om royalty 45 dagar efter kvartalets slut. Detta är anledningen till att Promimic än så länge publicerar delårsrapporter sent i cykeln.





Implantat i kliniskt bruk

1. Dentala implantat
2. Steloperation av halsryggen: CIF, Stand-alone CIF och fixeringskruvar
3. Implantat för fixering av bröstbenet efter hjärtkirurgi
4. Olika implantat för steloperation av ländryggen: ALIF, TLIF, LLIF, Stand-alone ALIF
5. Steloperation för fusion av Sakroiliakaleden
6. Implantat för benbevarande kirurgi vid tumörsjukdom
7. Knäproteser

Kunder och grund för tillväxt

Promimic har licensierat ut HA^{nano} Surface till kunder på marknaderna för både ortopediska och dentala implantat. Teknologin kan användas på alla typer av implantat som ska förankras i ben. Skelettet här bredvid ger en bra översikt över de områden i kroppen där teknologin idag finns i kliniskt bruk.

Den första kunden att ta HA^{nano} Surface till marknaden för förbättrad osseointegration var S.I.N. Implant System från Brasilien. De har halverat inläkningstiden på sina implantat med hjälp av Promimics yta och har dessutom under det senaste året varit ett av de snabbast växande bolagen på marknaden för dentala implantat. Denna positiva utveckling ledde till att S.I.N. i juli 2023 blev uppköpta av Fortune 500-bolaget Henry Schein, ett världsledande dentalbolag.

Den stora tillväxten idag finns framförallt inom marknadssegmentet för ryggkirurgi. Där är ATEC det snabbast växande företaget med en tillväxt på 27 procent för helåret 2024. Promimic arbetar med att utveckla samarbetet med ATEC till att omfatta fler implantat. Andra kunder med implantat i klinisk användning inom detta marknadssegment är Curiteva, Cutting Edge Spine och Innovasis med implantat för steloperationer av SI-leden och i ländryggen.

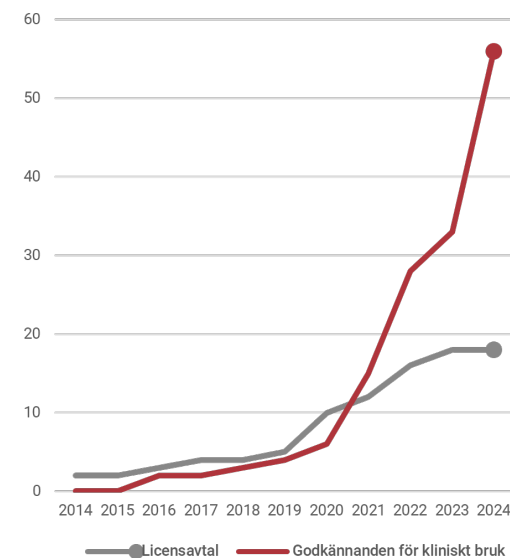
En annan snabbväxare är Able Medical med implantat för fixering av bröstbenet efter öppen hjärtkirurgi. Här används HA^{nano} Surface för att skapa snabbare inläkning och starkare fixering. Efter 18 månader på marknaden är det kliniska resultatet imponerande:

45 000 sålda skruvar med HA^{nano} Surface, och inte en enda såld ersättningskruv.

Bland kunderna finns också Onkos Surgical som använder Promimics teknik på implantat för att ersätta ben efter skelett cancer.

Många av Promimics kunder har lanserat sina implantat under de senaste åren. Dessutom har Promimic flera kunder som avser att använda HA^{nano} Surface som en plattformsteknik vilket ger en stabil grund för en fortsatt framtida tillväxt. Detta syns tydligt i grafen som visar relationen mellan antalet licensavtal och implantat i kliniskt bruk. Detta visar att Promimic just nu är mitt uppe i sitt marknadsmässiga och kliniska genombrott och dessutom så har bolaget en stabil grund för en fortsatt hög tillväxt under de kommande åren.

Kliniskt och kommersiellt genombrott



Vision

Världsledande på att använda nanoteknologi för att förbättra kliniska resultat vid implantatkirurgi.

Mission

Genom partnerskap med en växande grupp av internationellt ledande medicintekniska företag sälja teknologier för ytmodifieringar av implantat som skapar tydlig klinisk och kommersiell nytta.

Mål

Bolaget fastställde 2022 ett antal mål av såväl finansiell som operativ karaktär för att driva företagets tillväxt och skapa förutsättningar för flerfaldig ökning av omsättningen till och med 2025. Bolagets övergripande målsättning, som genomsyrar hela verksamheten, är att fler patienter ska återfå sin förlorade kroppsfunktion snabbare, oavsett om det handlar om ett mindre tandimplantat, fler lyckade ryggoperationer eller att rädda ett ben på en cancerpatient, samtidigt som denna kliniska nytta också medför en tydlig affärsnytta för bolagets kunder.

Kort sikt (1–2 år)

- **Investera** i kommersiell expansion med fokus på den amerikanska marknaden för ortopediska implantat för att driva tillväxt.
- **Investera** i förstärkt produktionskapacitet på den amerikanska marknaden för att möta ökad efterfrågan och driva tillväxt.
- **Fördjupa partnerskapet** med befintliga kunder för att driva tillväxt på både kort och lång sikt.
- **Utöka kundbasen** inom befintliga och nya applikationsområden.

Medellång sikt (3–5 år)

- **Etablera Promimic** som ett snabbväxande gasellföretag* med god lönsamhet.
- **Ytterligare klinisk verifiering** av teknologin genom strategisk kundsamarbeten för en starkare marknadsposition samt för att driva tillväxt inom marknadssegment för ortopediska implantat.
- **Genom strategiska satsningar** på innovation lansera nya kunderbidanden av nya implantat-typer för patientspecifika implantat, mjukvävnadsintegration samt nya biomaterial – med ett extra fokus på infektionsprevention.

Finansiellt mål

- **Promimic ska** genom etablerade kundrelationer och ett positivt momentum inom fem år (2026) bli ett bolag som omsätter 100 MSEK med EBITDA-marginal över 40 procent.

Case | ATEC Spine

En fantastisk tillväxtresa

ATEC Spine har förvandlats till det snabbast växande företaget på marknaden för implantat för ryggkirurgi och har sedan 2018 levererat tillväxt på minst fyra gånger den genomsnittliga tillväxten på marknaden.

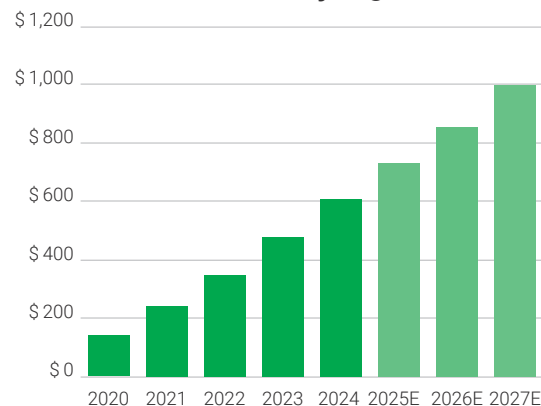
Allt började när branschveteranen Pat Miles tillträdde som VD och styrelseordförande i slutet av 2017. Med förändringen i ledarskap kom nya strategiska prioriteringar. Företaget skapade "The Organic Innovation Machine™". Ett team med några av branschens tungviktare med expertis inom implantat för ryggkirurgi skapades. De fick till uppgift att utveckla en unik portfölj av implantat med högsta kliniska relevans. Teamet levererade och skapade företagets unika erbjudande av både implantat och IT-lösningar för att förbättra hela behandlingsproceduren från patientbedömning till kirurgi.

Resultaten talar för sig själva. Under de senaste fem åren har antalet kirurger som använder dessa behandlingsprocedurer vuxit dramatiskt och ökat

ATEC Spines intäkter från 145 MUSD 2020, till hela 611 MUSD förra året. Detta har medfört att företagets andel av den amerikanska marknaden vuxit från under två procent till imponerande åtta procent 2024.

Samarbetet mellan Promimic och ATEC Spine inleddes 2021, när de första implantaten med Promimics HA^{nano} Surface lanserades under varumärket NanoTec. Det tog mindre än tolv månader från att samarbetet startade till att den första patient var behandlad.

ATEC Försäljning



"Vi uppskattar verkligen Promimics bidrag till utvecklingen av vår unika portfölj av kliniskt relevanta implantat som är drivkraften bakom vår branschledande tillväxt. NanoTec-implantaten är efterfrågade av kirurgerna och vi är stolta över att kunna erbjuda denna teknologi från Promimic som en viktig del av vårt erbjudande till sjukvården."

Pat Miles

VD och Styrelseordförande för ATEC Spine



atec[™]
INFORMED BY **EOS**



Idag omfattar ATEC Spines portfölj nio olika implantatsystem med NanoTec. Ytterligare tre system förväntas vara redo för lansering under första halvåret 2025. Under den senaste tiden har utvecklingen fokuserats på att addera NanoTec till ATEC Spine expanderbara implantat, ett av de snabbast växande segmenten på implantat-marknaden för ryggradskirurgi.

Medan branschkonkurrenterna breddar sina produktportföljer till nya marknadssegment, förblir ATEC Spine orubblig i sitt 100 procentiga fokus på marknaden för ryggkirurgi. Med detta fokus och djupa branschkunskap är ATEC Spines mission att revolutionera ryggkirurgin. Forskning visar att ryggkirurgi är mindre förutsägbar, mindre reproducerbar och mindre hållbar än annan ortopedisk kirurgi. ATEC Spine ser den skillnaden som en enorm möjlighet att skapa bättre och mer kliniskt relevanta lösningar.

Den amerikanska implantatmarknaden för ryggkirurgi representerar hela 70 procent av den globala marknaden, med en attraktiv prisnivå och hög användning av kirurgiska ingrepp vid behandlingarna. Historiskt har USA varit ATEC Spines enda fokus men nu har företaget identifierat tillväxtpotentialer utanför USA, särskilt i Australien, Nya Zeeland och Japan. Efter att ha säkrat regulatoriskt godkännande och etablerat närvaro på dessa marknader har utbildningen av kirurger startat. I december 2024 genomfördes första operationen i Japan med implantat från ATEC Spine.

2025 är ett spännande och viktigt år för ATEC Spine. Företaget förväntar sig fortsatt branschledande tillväxt, förbättrad lönsamhet och inte minst förbättrat kassaflöde. Med det positiva kassaflödet öppnas dörren för ATEC Spine att finansiera den framtida tillväxten av verksamheten.



"Vi är väl positionerade för att ta marknadsandelar och driva tillväxten som väsentligt överträffar våra konkurrenters. Promimic kommer att fortsätta vara en viktig partner för vår tillväxtresa."

"Med vårt sofistikerade erbjudande från planering till kirurgi kommer vårt team att fortsätta driva utvecklingen av behandlingsprocedurerna"

Ali Shorooghi
Sr VP of Marketing at ATEC

Finansiell information

Perioden 1 oktober – 31 december 2024

(jämfört med 1 oktober – 31 december 2023)

Koncern

Intäkter

Nettoomsättningen uppgick till 12 640 TSEK (10 214), en ökning med 24 % jämfört med samma period föregående år. Intäkter från försäljning av beläggning av kunders implantat i NPI ingår med 3 880 TSEK (3 418) varför jämförbar ökning, exklusive NPI, blev 29%.

I nettoomsättningen ingår royalty- och licensintäkter med 6 531 TSEK (4 626). Rullande för fyra kvartal uppgår royalty- och licensintäkter till 19 714 TSEK (14 871), d v s en ökning med 33 %.

De totala rörelseintäkterna uppgick till 15 138 TSEK (11 493) vilket var en ökning med 32 %, exklusive NPI var ökningen 39 %. Balanserade utvecklingskostnader på 2 487 TSEK (742) avser utveckling av ny produkt för integration i mjukvävnad, ny produkt med keramisk yta samt studier avseende infektionspreventiv effekt. Övriga rörelseintäkter utgjorde realiserade och orealiserade valutakursvinster 11 TSEK (536).

Resultat

Rörelseresultatet uppgick till -1 091 TSEK (-3 424), en förbättring med 2 333 TSEK. Övriga externa kostnader minskade med 293 TSEK vilket beror främst på flyttkostnader under kvartal 4 2023. Övriga rörelsekostnader uppgick till -510 TSEK (14).

Finansiella intäkter uppgick till 123 TSEK (389)

ingick varav realiserade och orealiserade valutakursförluster -47 TSEK (29). Finansiella kostnader uppgick till 347 TSEK (-83).

Kassaflöden och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -2 681 TSEK (-2 563).

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till totalt -2 960 TSEK (-5 596) varav investering i utvecklingsprojekt utgjorde -2 487 TSEK (-742), patent -186 TSEK (-291) samt inventarier och labbutrustning -287 TSEK (-4 562).

Kassaflödet från finansieringsverksamheten var 5 184 TSEK (4 935).

Koncernens likvida medel vid periodens slut uppgick till 35 765 TSEK (50 323).

Moderbolag

Intäkter och resultat

Summa rörelseintäkter uppgick till 13 718 TSEK (8 284), en ökning med 66 %.

Rörelseresultatet uppgick till -2 160 TSEK (-4 622).

Finansiell ställning

Likvida medel vid periodens slut uppgick till 27 360 TSEK (45 397).

Finansiell information

Perioden 1 januari – 31 december 2024

(jämfört med 1 januari – 31 december 2023)

Koncern

Intäkter

Nettoomsättningen uppgick till 43 976 TSEK (37 070), en ökning med 19 % jämfört med samma period föregående år. Intäkter från försäljning av beläggning av kunders implantat i NPI ingår med 13 866 TSEK (13 504) varför jämförbar ökning, exklusive NPI, blev 28 %. I nettoomsättningen ingår royalty- och licensintäkter med 19 714 TSEK (14 871).

De totala rörelseintäkterna uppgick till 49 360 TSEK (40 129) vilket var en ökning med 23 %, exklusive NPI var ökningen 33 %. Balanserade utvecklingskostnader på 4 932 TSEK (2 141) avser utveckling av ny produkt för integration i mjukvävnad, ny produkt med keramisk yta samt studier avseende infektionspreventiv effekt. Övriga rörelseintäkter utgjordes av realiserade och orealiserade valutakursvinster 451 TSEK (918).

Resultat

Rörelseresultatet uppgick till -8 324 TSEK (-9 118). Övriga externa kostnader ökade med 3 361 TSEK vilket beror främst på högre lokalkostnader, ökade resor, köpta konsulttjänster för affärsutveckling samt högre personalkostnader. Övriga rörelsekostnader uppgick till -942 TSEK (-860).

Finansiella intäkter uppgick till 892 TSEK (1 392) där realiserade och orealiserade valutakursvinster -67

TSEK (156). Finansiella kostnader uppgick till 320 TSEK (-92).

Kassaflöden och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -10 363 TSEK (-3 750).

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -9 991 TSEK (-9 365) varav investering i utvecklingsprojekt utgjorde -4 933 TSEK (-2 141), patent -1 717 TSEK (-1 436) samt inventarier och labbutrustning till både den nya lokalen i GoCo Health Innovation City men även NPI -3 341 TSEK (-5 788).

Kassaflödet från finansieringsverksamheten var 5 184 TSEK (4 935).

Koncernens likvida medel vid periodens slut uppgick till 35 765 TSEK (50 323).

Moderbolag

Intäkter och resultat

Summa rörelseintäkter uppgick till 38 307 TSEK (27 109), en ökning med 41 %. Rörelseresultatet uppgick till -12 934 TSEK (-13 838).

Finansiell ställning

Likvida medel vid periodens slut uppgick till 27 360 TSEK (45 397).

Finansiella rapporter

Resultaträkning | Koncernen

TSEK	2024 okt-dec	2023 okt-dec	2024 jan-dec	2023 jan-dec
RÖRELSENS INTÄKTER				
Nettoomsättning	12 640	10 214	43 976	37 070
Aktiverat arbete för egen räkning	2 487	742	4 932	2 141
Övriga rörelseintäkter	11	536	451	918
Summa rörelseintäkter	15 138	11 493	49 360	40 129
RÖRELSENS KOSTNADER				
Handelsvaror	-250	-296	-923	-696
Övriga externa kostnader	-6 412	-6 705	-23 015	-19 655
Personalkostnader	-7 787	-6 632	-27 725	-23 919
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 270	-1 298	-5 079	-4 118
Övriga rörelsekostnader	-510	14	-942	-860
Summa rörelsekostnader	-16 229	-14 917	-57 684	-49 247
Rörelseresultat	-1 091	-3 424	-8 324	-9 118
FINANSIELLA POSTER				
Finansiella intäkter	123	389	892	1 392
Räntekostnader och liknande poster	347	-83	320	-92
Summa finansiella poster	470	306	1 212	1 300
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER	-621	-3 118	-7 112	-7 818
SKATTER				
Skatt	-4 335	-386	-5 438	-1 404
PERIODENS RESULTAT	-4 956	-3 504	-12 550	-9 222

Balansräkning i sammandrag | Koncernen

TSEK	2024 31 dec	2023 31 dec
TILLGÅNGAR		
Immateriella tillgångar	18 604	15 365
Materiella tillgångar	10 610	8 938
Finansiella tillgångar	0	4 000
Summa anläggningstillgångar	29 214	28 303
Varulager	778	330
Kortfristiga fordringar	22 310	13 919
Kassa och bank	35 765	50 323
Summa omsättningstillgångar	58 853	64 572
SUMMA TILLGÅNGAR	88 067	92 875
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Aktiekapital	1 889	1 866
Övrigt tillskjutet kapital	204 434	199 522
Annat eget kapital inklusive periodens resultat	-136 409	-124 669
Summa eget kapital	69 914	76 719
Långfristiga skulder	0	0
Kortfristiga skulder	18 153	16 156
Summa skulder	18 153	16 156
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	88 067	92 875

Förändring eget kapital | **Koncernen**

TSEK	Hänförligt till moderbolagets aktieägare					Totalt eget kapital
	Aktie-kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserat resultat	Årets resultat	
Ingående balans 1 jan 2023	1 842	194 611	240	-99 488	-15 887	81 318
Omföring resultat föregående år*)				-15 887	15 887	0
Periodens förändring	24	4 912	-312			4 623
Periodens resultat					-9 222	-9 222
Utgående balans 31 dec 2023	1 866	199 523	-72	-115 375	-9 222	76 719
*) Enligt årsstämma 25 april 2023						
Ingående balans 1 jan 2024	1 866	199 523	-72	-115 375	-9 222	76 719
Omföring resultat föregående år**)				-9 222	9 222	0
Optionsprogram	24	4 912		249		5 184
Periodens förändring			560			560
Periodens resultat					-12 550	-12 550
Utgående balans 31 dec 2024	1 889	204 435	488	-124 348	-12 550	69 914
**) Enligt årsstämma 22 maj 2024						

Kassaflödesanalys i sammandrag | **Koncernen**

TSEK	2024 okt-dec	2023 okt-dec	2024 jan-dec	2023 jan-dec
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-2 681	-2 563	-10 363	-3 750
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-2 960	-5 596	-9 991	-9 365
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	5 184	4 935	5 184	4 935
Periodens kassaflöde	-456	-3 224	-15 170	-8 180
Likvida medel vid periodens början	35 609	53 845	50 323	58 800
Kursdifferens i likvida medel	612	-297	612	-297
Likvida medel vid periodens slut	35 765	50 323	35 765	50 323



Resultaträkning | Moderbolaget

TSEK	2024 okt-dec	2023 okt-dec	2024 jan-dec	2023 jan-dec
RÖRELSENS INTÄKTER				
Nettoomsättning	11 219	6 976	32 924	24 020
Aktiverat arbete för egen räkning	2 487	742	4 932	2 141
Övriga rörelseintäkter	11	566	451	948
Summa rörelseintäkter	13 718	8 284	38 307	27 109
RÖRELSENS KOSTNADER				
Handelsvaror	-249	-361	-923	-761
Övriga externa kostnader	-7 978	-6 079	-23 659	-17 565
Personalkostnader	-6 102	-5 475	-21 562	-18 619
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 037	-1 070	-4 156	-3 207
Övriga rörelsekostnader	-510	78	-942	-796
Summa rörelsekostnader	-15 877	-12 906	-51 241	-40 947
Rörelseresultat	-2 160	-4 622	-12 934	-13 838
FINANSIELLA POSTER				
Finansiella intäkter	65	339	652	1 352
Räntekostnader och liknande poster	327	-83	320	-92
Summa finansiella poster	392	256	972	1 260
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER	-1 768	-4 366	-11 962	-12 578
SKATTER				
Skatt	-4 000	0	-4 000	0
PERIODENS RESULTAT	-5 768	-4 366	-15 962	-12 578

Balansräkning i sammandrag | Moderbolaget

TSEK	2024 31 dec	2023 31 dec
TILLGÅNGAR		
Immateriella tillgångar	16 293	12 155
Materiella tillgångar	9 344	8 431
Finansiella tillgångar	18 606	22 606
Summa anläggningstillgångar	44 243	43 192
Varulager	778	330
Kortfristiga fordringar	20 194	12 441
Kassa och bank	27 360	45 397
Summa omsättningstillgångar	48 332	58 168
SUMMA TILLGÅNGAR	92 575	101 360
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Aktiekapital	1 889	1 866
Fond för utvecklingsarbete	12 438	7 039
Annat eget kapital inklusive periodens resultat	60 734	76 934
Summa eget kapital	75 062	85 839
Långfristiga skulder	0	0
Kortfristiga skulder	17 513	15 521
Summa skulder	17 513	15 521
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	92 575	101 359

Nyckeltal | Koncernen

TSEK	2024 okt-dec	2023 okt-dec	2024 jan-dec	2023 jan-dec
EBITDA	178	-2 126	-3 245	-5 000
Soliditet, %	79%	83%	79%	83%
Kassalikviditet, %	320%	298%	320%	298%
Antal heltidsanställda vid periodens slut	19	17	19	17
Antal aktier vid periodens slut, före utspädning	18 892 326	18 657 326	18 892 326	18 657 326
Antal aktier vid periodens slut, efter utspädning	18 928 576	18 892 326	18 928 576	18 892 326
Genomsnittligt antal aktier, före utspädning	18 774 826	18 539 826	18 774 826	18 481 076
Genomsnittligt antal aktier, efter utspädning	18 929 826	18 892 326	18 910 451	18 892 326
Resultat per aktie före och efter utspädning	-0,26	-0,19	-0,67	-0,50
Eget kapital per aktie	3,70	4,11	3,70	4,11
Eget kapital per aktie vid full utspädning	3,69	4,06	3,69	4,06
Royalty- och licensintäkter, rullande fyra kvartal	19 714	14 871	19 714	14 871

Definitioner av nyckeltal

Alternativa nyckeltal	Definition
EBITDA	Rörelseresultat före avskrivningar
Soliditet, %	Eget kapital / Totala tillgångar
Kassalikviditet, %	Omsättningstillgångar exklusive varulager/ Korta skulder
Eget kapital per aktie	Summa eget kapital dividerat med antal aktier vid periodens slut
Royalty- och licensintäkter, rullande fyra kvartal	Del av omsättningen som härrör från royalty- och licensintäkter, ackumulerat för senaste fyra kvartalen



Övrig information

Redovisningsprinciper

Årsredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen (1995:1554) och enligt Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Principerna är oförändrade jämfört med föregående år. För mer information hänvisas till bolagets avlämnade årsredovisning 2023.

Aktien

Promimics aktie är noterad på Nasdaq First North Growth Market sedan 29 april 2022 med kortnamn PRO.

Aktiekapitalet uppgår till 1 889 232,60 SEK avseende totalt 18 892 326 aktier med kvotvärde 10 öre.

Aktierna är registrerade hos Euroclear Sweden AB.

Rådgivare

Carnegie Investment Bank AB är bolagets Certified Adviser.

Viktig information om Nasdaq First North Growth Market

Nasdaq First North Growth Market är en alternativ handelsplattform som drivs av en organisation inom NASDAQ Stockholm koncernen. Företag på Nasdaq First North Growth Market är inte underställda samma regler som företag på den reglerade huvudmarknaden. De följer istället en mindre omfattande uppsättning regler och bestämmelser som är anpassad till små tillväxtföretag.

Risken att investera i ett företag på Nasdaq First North Growth Market kan därför vara högre än att investera i ett företag på huvudmarknaden. Alla företag med aktier som säljs och köps på Nasdaq First North Growth Market har en certifierad rådgivare som kontrollerar att reglerna följs. Nasdaq First North Growth Market godkänner ett företags ansökan om handelstillstånd.

Optionsprogram

Bolaget har för närvarande ett optionsprogram från 2024 om 36 250 optioner som löper ut under 2027.

Koncernstruktur

Promimickoncernen består av moderbolaget Promimic AB och ett helägt dotterbolag, Promimic U.S. Inc, USA, samt 60 procent av Nano Processing Inc, USA.

Promimic AB äger alla immateriella rättigheter.

Promimic U.S. Inc är ett försäljningsbolag på den amerikanska marknaden.

Nano Processing Inc är ett processbolag som belägger implantat för den amerikanska marknaden.

Kvalitetsledningssystem

Promimic AB (publ) bedriver kvalitetsarbete i enlighet med ISO 13485:2016.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Styrelsen bedömer regelbundet vilka risker bolaget har och vilka åtgärder som krävs för att minska dessa. För en fullständig redogörelse av bolagets samtliga risker hänvisas till bolagets avlämnade årsredovisning 2023. De huvudsakliga riskerna relaterade till Promimics verksamhet och bransch inkluderar bland annat:

Affärs-, Verksamhets- och Branschspecifika risker

Beroende av kvalificerad personal

Bolaget har en liten organisation och dess framgång är i hög grad beroende av den kompetens och erfarenhet som företagsledningen och andra nyckelpersoner besitter. Bolagets förmåga att även fortsättningsvis utveckla sin verksamhet är beroende av nyckelpersonernas kunskaper inom bolagets verksamhetsområde.

Promimic har 19 hel- eller deltidsanställda personer.

Finansiella risker

Bolaget har ett negativt kassaflöde. Den nyemission om 80 MSEK före emissionskostnader som gjordes under april 2022 i samband med listningen på Nasdaq First North Growth Market bedöms av företagsledning och styrelse att vara tillräcklig för genomförandet av bolagets affärsplan och därmed till ett positivt kassaflöde.

Valutarisker

Promimic har huvudsakligen intäkter i amerikanska dollar och till viss del i brasilianska real respektive i euro. Kostnaderna är i huvudsak i SEK och till en del i USD. Netto är bolaget därför exponerat för en valutarisk i framförallt USD. Bolaget säkrar nettoflöden i USD på upp till 12 månader med upp till 75 procent.

Legala och regulatoriska risker

Registrering och regulatoriska krav

Varje implantat som ska marknadsföras av Promimics kunder behöver godkännas av relevanta regulatoriska myndigheter. Om Promimics kunder misslyckas med att framgångsrikt föra sina ansökningar genom granskningsprocesserna hos exempelvis FDA och EMA skulle det försämra bolagets framtida intjäningsförmåga och därmed bolagets finansiella ställning.

Granskning av revisor

Delårsrapporten har ej granskats av bolagets revisor.

Avlämnande av bokslutskommuniké

Möln dal 25 februari 2025

Promimic AB (publ)

Magnus Larsson, VD
Helena Brisby
Håkan Krook
Johan Dighed
Johan Holmström
Pehr Abrahamsson
Tommy H. Karlsson, Ordförande

För ytterligare information kontakta:

VD Magnus Larsson
Telefon: +46 709–77 64 77
Mail: magnus.larsson@promimic.com

CFO Heidi Bader
Telefon: +46 708–24 71 46
Mail: heidi.bader@promimic.com

Denna information är sådan information som Promimic AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Information lämnades genom ovanstående personers försorg kl 7.30 den 25 februari 2025.

Kommande finansiella händelser

→ Årsredovisning 2024	10 april 2025
→ Delårsrapport, Q1	15 maj 2025
→ Årsstämma 2025	22 maj 2025
→ Delårsrapport, Q2	22 augusti 2025
→ Delårsrapport, Q3	19 november 2025
→ Bokslutskommuniké 2025	24 februari 2026

Promimic AB (publ) | Orgnr 556657-7754 | info@promimic.com | www.promimic.com

Entreprenörstråket 10, 431 53 Mölndal, Sverige

